

ÉTAPES D'ACQUISITION D'UNE ENTREPRISE

1. Réflexion personnelle

Êtes-vous prêt? Validez :

- vos compétences
- votre engagement, intérêts
- votre capacité financière
- le type d'entreprise visé, secteur, domaine...

2. Cibler son entreprise

(Si ce n'est déjà fait.)

- Sources Internet (à titre d'exemple) :
 - * acquisition.biz
 - * quebeccommerce.com
 - * ctequebec.com
- Réseautage : parents, amis
- Publications
- Intermédiaires : conseillers d'affaires, courtiers, comptables, etc.

3. Prendre contact avec le vendeur

Valider si l'entrepreneur est vraiment prêt à vendre.

4. Faire une analyse préliminaire

- S'informer du marché et de l'industrie.
- Obtenir les états financiers du comptable des 3 à 5 dernières années.
- Analyser : rentabilité, perspectives de croissance et situation financière de l'entreprise - Questions sur les motivations du dirigeant, sur sa situation personnelle, sur sa vision de l'entreprise, du marché et de l'industrie.
- Questions sur les relations diverses avec les acteurs et les litiges passés ou à venir.

5. Validation du choix de l'entreprise

6. Offre d'achat / lettre d'information

- Fourchette de prix de vente.
- Modalité de paiement du prix de vente. Conditions et dates importantes pour concrétiser la transaction.
- Étapes de la vérification diligente.
- Échéancier des négociations.
- Engagement de confidentialité.
- Engagement de non-négociation avec autres.

7. Vérification diligente

S'assurer que le prix représente la valeur de l'entreprise.

8. Rédaction du plan de reprise

9. Recherche de financement

10. Contrat d'achat

Obtenir l'ensemble des documents requis pour compléter la transaction.

11. Obtention du financement

12. Paiement du prix de vente & transfert de propriété

13. Convention entre actionnaires

S'il y a lieu.

TRANFERT DE DIRECTION : se fait graduellement selon l'entreprise. Le vendeur doit transmettre les connaissances et informations pour faciliter la continuité de l'entreprise. Il doit laisser à la relève la possibilité d'exercer son leadership.